

Về Chương Trình Lựa Chọn Y Tế cho Cơ Sở Tiểu Thương (SHOP)



Một phương cách mới để mua bảo hiểm sức khỏe cho cơ sở tiểu thương của quý vị

Ngày nay, các hãng sở nhỏ như quý vị gặp khó khăn trong việc tìm và mua bảo hiểm đáp ứng các nhu cầu của nhân viên mình. Bắt đầu vào năm 2014, quý vị có thêm sự lựa chọn và kiểm soát việc chi tiêu cho bảo hiểm sức khỏe của mình qua Chương Trình Lựa Chọn Sức Khỏe Cho Cơ Sở Tiểu Thương (Small Business Health Options Program - SHOP), một chương trình mới được thiết kế để đơn giản hóa tiến trình mua bảo hiểm sức khỏe cho cơ sở tiểu thương của mình.

Quý vị kiểm soát sự đài thọ mà mình cung cấp

Quý vị chọn mức bảo hiểm mà mình sẽ cung cấp, và xác định quý vị sẽ đóng góp về việc bảo hiểm cho nhân viên mình là bao nhiêu. Quý vị sẽ có lựa chọn để cung cấp cho nhân viên mình một sự lựa chọn bảo hiểm từ nhiều hãng bảo hiểm — giống như các công ty lớn hơn đã làm — nhưng nhận một hóa đơn và trả một lần duy nhất.

Tiếp cận với các quyền lợi về thuế

Quý vị cũng sẽ được độc quyền tiếp cận với Tín Dụng Về Thuế Y Tế Cho Cơ Sở Tiểu Thương. Tín dụng thuế này trả đến 50% số đóng góp của hãng sở cho các tổn kém về bảo phí của các hãng sở hội đủ điều kiện có các công nhân với các mức lương từ thấp tới trung bình.

Khi quý vị mua bảo hiểm qua SHOP, quý vị cũng được dễ dàng để tận dụng sự giảm thuế khác, bao gồm cơ hội cho quý vị và nhân viên của mình được dùng tiền trước khi đóng thuế để trả cho bảo phí.



Các bảo vệ mới cho khách hàng

Quý vị và nhân viên của mình cũng hưởng được ích lợi từ các bảo vệ mới này về việc giúp cho quý vị có được giá trị thực của tiền đóng bảo phí. Có các giới hạn mới về số tiền đóng bảo phí cao hơn mà các hãng bảo hiểm có thể tính cho các cơ sở kinh doanh có nhân viên lớn tuổi, và một nhân viên có chi phí chăm sóc sức khỏe cao không còn gia tăng số tiền đóng theo nhóm của quý vị. Cũng có các giới hạn mới về sự chia sẻ bảo phí để đưa vào lợi nhuận của hãng bảo hiểm và các chi phí hành chánh.

Các chương trình bảo hiểm được điều hành bởi các công ty tư nhân

Các chương trình bảo hiểm sức khỏe hiện có ở SHOP sẽ được điều hành bởi các công ty bảo hiểm sức khỏe tư nhân, cũng giống như cách mà các chương trình theo nhóm nhỏ hiện đang được điều hành. Tất cả các chương trình sẽ cung cấp cùng các quyền lợi như một chương trình hãng sở "điển hình", bao gồm sự bảo vệ thực sự đối với các thảm họa về tài chánh.

Các chương trình sẽ trình bày thông tin về chi phí và bảo hiểm của họ theo một dạng thức tiêu chuẩn, sử dụng ngôn ngữ thông thường rõ ràng và dễ hiểu cho quý vị. Quý vị và các nhân viên của mình sẽ có thể dễ dàng so sánh các chương trình dựa vào giá cả, sự đài thọ, chất lượng và các đặc điểm khác quan trọng đối với quý vị.

Dùng một người môi giới của quý vị, hay tự mình mua

Quý vị có thể dùng người môi giới bảo hiểm hiện hữu để tiếp cận SHOP, hoặc quý vị có thể tự mình mua lấy các chương trình, mà không cần người môi giới. Quý vị có thể duyệt qua giá cả và bảo hiểm trong các so sánh theo kiểu apples-to-apples, điền vào một đơn xin, và chọn mức bảo hiểm hợp với ngân sách, cơ sở kinh doanh, và nhân viên của quý vị.

Theo dõi thêm thông tin vào Tháng Mười 2013

Bắt đầu vào Tháng Mười, quý vị sẽ có thể có thông tin về tất cả các chương trình hiện có tại vùng của quý vị. Quý vị và nhân viên của mình sẽ có thể ghi danh qua người môi giới của mình, trực tiếp qua trang mạng, hoặc bằng cách gọi đường dây nóng số điện thoại miễn phí.

7 điều quý vị có thể làm để chuẩn bị ngay từ bây giờ

1. **Sắp xếp.** Quý vị có thể cần có thông tin cơ bản về cơ sở kinh doanh của mình được sắp xếp và có sẵn, như một danh sách các nhân viên mà quý vị dự tính đài thọ và số ID thuế của quý vị.
2. **Tìm hiểu về các loại bảo hiểm sức khỏe khác nhau.** Qua Thị trường, quý vị sẽ có thể chọn một mức bảo hiểm để cho quý vị và nhân viên của mình biết về các khoản chi phí và các quyền lợi thích hợp.
3. **Bắt đầu suy nghĩ về những điều mà chu kỳ kế hoạch sẽ có tác dụng tốt nhất cho cơ sở kinh doanh của quý vị.** Quý vị sẽ cần chọn thời điểm nào trong tháng để bắt đầu bảo hiểm. Xét đến thời điểm nào sẽ có tác dụng tốt nhất cho nhân viên của mình — các hãng bảo hiểm thường cho phép quý vị chọn một ngày gia hạn chương trình để cho hợp với nhu cầu của quý vị.
4. **Phải chắc chắn là quý vị hiểu cách làm việc của bảo hiểm.** Thí dụ, quý vị sẽ hiểu về sự khác biệt giữa bảo phí và các chi phí xuất túi, như các khoản khấu trừ và đồng trả. Quý vị sẽ so sánh các chi tiết này để giúp xác định các chương trình nào thích hợp cho quý vị và nhân viên của mình. Đến viếng www.HealthCare.gov để tìm hiểu thêm về cách hoạt động của bảo hiểm.
5. **Đặt ra ngân sách của quý vị.** Hãy nghĩ về việc quý vị có thể tiêu bao nhiêu tiền cho việc bảo hiểm theo nhóm. Quý vị cũng sẽ cần xét đến việc nhân viên của mình có thể tiêu bao nhiêu tiền cho bảo hiểm của họ.
6. **Lập một danh sách các câu hỏi mà quý vị có trước khi đến lúc chọn chương trình sức khỏe nào mà quý vị sẽ cung cấp.** Xét đến điều nào quan trọng nhất cho ngân sách và nhân viên của quý vị.
7. **Tìm sự giúp đỡ.** Nếu quý vị đã dùng một đại lý hoặc người môi giới về bảo hiểm sức khỏe, họ sẽ có thể giúp quý vị nhận ra được các lựa chọn của mình. Các nhà môi giới bán nhiều sản phẩm bảo hiểm khác nhau và thường được trả tiền bởi các công ty bảo hiểm hoặc có thể tính quý vị một lệ phí nhất định. Các đại lý chỉ làm việc cho một công ty bảo hiểm.

Đến viếng www.HealthCare.gov để tìm hiểu thêm về Thị trường.

**This is an Official
U.S. Government Product**



CMS Sản Phẩm Số 11630 - V (Vietnamese)
Sửa Lại Tháng Mười Hai 2012